

本日は、**県外企業様もお迎えしつつ、県内企業様の宇宙産業への参入を本気で考えるきっかけとなることを目指します**

本日の目的

- **宇宙産業において既に実績を持つ由紀精密殿をお迎えし、宇宙産業に参入する上でのマインドセット等をお伺いする中で県内企業の意識改革のきっかけとなることを目指す**
- **岐阜県全体で本邦宇宙産業をリードしていく存在となることを目指し、県内企業3社様のパネルディスカッションを通して、県内企業各社が自社技術を用いて何ができるのかを“本気で”考えるきっかけとなる**ことを目指す

本日までご登壇企業様の位置づけ

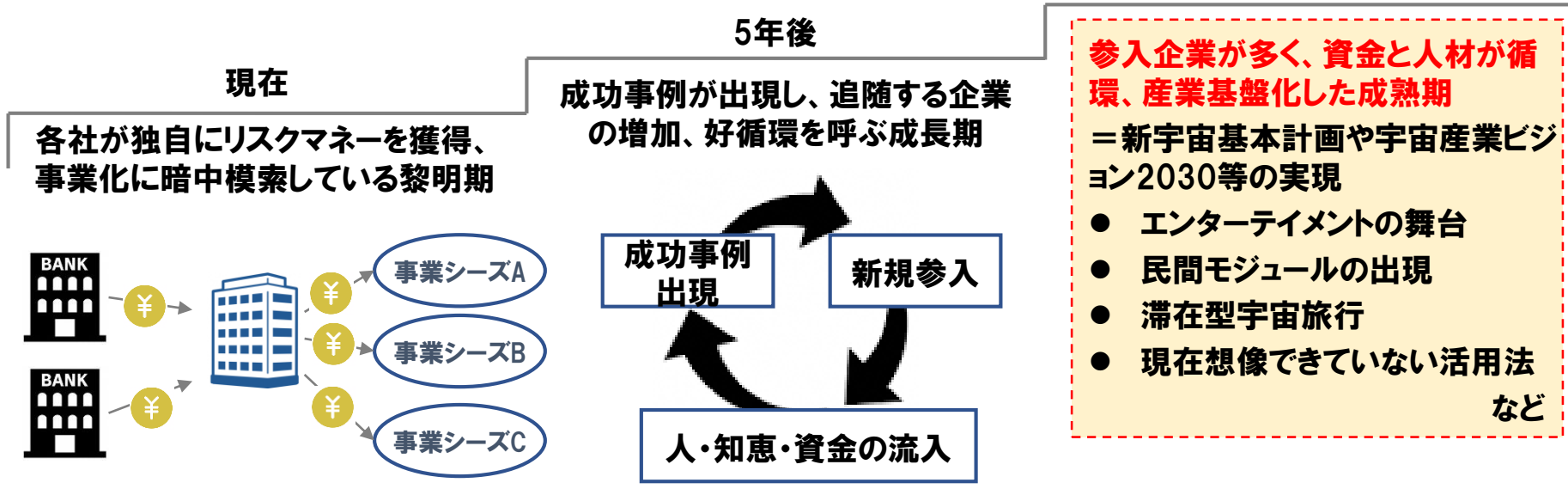
宇宙産業における 県外の先進的企業	県内企業		
由紀精密様	大堀研磨様	各務ヶ原航空機器様	徳田工業様

宇宙産業における
一つのロールモデル
企業様

前回研究会のプレゼンテーションに
興味を持っていただいた企業様

現在は市場として未完成であるものの、各国の投資状況からみても市場拡大の蓋然性は高いと考えられます。市場が立ち上がった際に主導権を握れるか否かは現在の立ち回りに大きく左右されると考えられます

将来の在り姿



この時点で参入する企業

- 一定のリソース（ヒト・モノ・カネ）を投下する必要があるものの、軌道に乗った際のリターンは無量大
 - 「宇宙先進企業」としてのブランド構築・高い技術力の証明
 - その他宇宙関連企業との強固なコネクション構築 等

この時点で参入する企業

- 産業に参入しようとしても、技術面・資金面・人脈面などでハードルが大きくなっている
- 参入できたとしても、高利益率な商材・サービスはすでに競争が激化している可能性

宇宙産業は現時点では不確実性の高い市場であるため、当事者となる皆様の主体的な働きかけ・覚悟が最も重要と考えております

宇宙は不確実性の高い市場

マーケットを知る

プロダクトアウト思考では継続性がない(良いモノは売れるわけではない)

市場ニーズに基づいた、マーケットイン思考を心掛ける必要がある

そのために様々な市場情報を入手し、俯瞰的に戦略策定を行うことが求められる

積極的に動く

宇宙はまだこれから成長していく市場であり、日進月歩に日々状況が変わるので、常に情報収集が必要

だが、特に宇宙産業は未知の部分が多く、情報は自分で取りに行く必要がある

どんな些細な需要でも取り逃さず、取り組んでいくことでより多くの情報が入ってくることで、大きなビジネスへの繋がる

パイオニアになる覚悟

宇宙はこれから作っていくもの。まだ明確な勝ち組はおらず、全てのプレイヤーが困っている状況。明確な市場はない。自分で作っていく気概が必要

翻って言えば、誰もが将来のメインプレイヤーになるポテンシャルを持っている

まずは由紀精密様よりご講演をいただいたのち、県内企業3社様も交えたパネルディスカッションを実施します

由紀精密様 ご講演	<ul style="list-style-type: none">■ 下記内容に関する、由紀精密様のご講演<ul style="list-style-type: none">➢ 宇宙産業進出の経緯➢ 現在の事業内容➢ 宇宙産業への進出にあたって直面した課題➢ 今後の展望	約30分間
県内企業様 ご紹介	<ul style="list-style-type: none">■ 県内企業様のご紹介・意気込みのご共有<ul style="list-style-type: none">➢ 大堀研磨様➢ 各務ヶ原航空機器工業様➢ 徳田工業様	約15分間
パネルディス カッション	<ul style="list-style-type: none">■ 下記テーマに関するパネルディスカッション<ul style="list-style-type: none">➢ 宇宙産業に期待することは？➢ 宇宙産業への参入にあたって懸念することは？➢ 今後どういった県内企業と一緒に取り組んでいきたいか？	約30～40分間

ご退出される前に、下記リンクよりアンケートへのご回答をよろしくお願いいたします。

