

## 予 算 要 求 資 料

令和6年度当初予算

支出科目 款：農林水産業費 項：農業費 目：農業振興費

### 事業名 県産農畜水産物関西圏市場開拓事業費

(この事業に対するご質問・ご意見はこちらにお寄せください)

農政部 農産物流通課 販売対策係 電話番号：058-272-1111(内4068)

E-mail：c11444@pref.gifu.lg.jp

1 事業費 10,000 千円 (前年度予算額： 5,382 千円)

#### <財源内訳>

区 分	事業費	財 源 内 訳							
		国 庫 支出金	分担金 負担金	使用料 手数料	財 産 収 入	寄附金	その他	県 債	一 般 財 源
前年度	5,382	5,382	0	0	0	0	0	0	0
要求額	10,000	4,615	0	0	0	0	0	0	5,385
決定額	10,000	4,615	0	0	0	0	0	0	5,385

## 2 要 求 内 容

### (1) 要求の趣旨（現状と課題）

関西圏における県産農畜水産物の流通については、ほうれんそう、えだまめなどの夏秋野菜を中心に卸売市場へ出荷され、スーパーなど小売向けやレストランなど業務用として幅広く販売されており、ほうれんそう、えだまめは大阪市中央卸売市場のシェア1位を確保している。

一方、飛騨牛や天然鮎などトップブランド品目は、県内事業者から個別のルートでの飲食店や小売店への流通に留まっており、コロナ禍で販売が低迷したトップブランド品目の新たな販売ルート開拓が求められている。

また、2025年に開催予定の大阪・関西万博は、県産農畜水産物を国内外へPRするうえで絶好の機会であることから、飛騨牛や鮎をはじめとする県産農畜水産物を食べられる店舗開拓を進める必要がある。

### (2) 事業内容

コロナ禍で低迷した販路の確保と大阪・関西万博に向けた県産農畜水産物のPRのため食の都「大阪」での県産農畜水産物の販路拡大を図る。

#### (ア) 関西圏における県産農畜水産物取扱飲食店の開拓

- ・専任コーディネーターを設置し、青果物の飲食店向け販路や県人会等の人脈を活用した販売ルートの開拓及び開拓済み飲食店へのフォローアップを行う。

#### (イ) レストランフェアによる県産農畜水産物PR

- ・消費者向けのレストランフェア開催により、飛騨牛・鮎を中心とした県産農畜水産物の認知度向上を図る。

#### (ウ) 量販店での県産農畜水産物販売促進キャンペーン

- ・高級百貨店等での消費者向けの販売促進キャンペーンの開催により、県産農畜水産物の認知度向上を図る。

#### (エ) 万博会場内飲食出展事業者向け試食商談会

- ・会場内利用による販路開拓及び、万博期間中の来場者への県産農畜水産物のPRにつ

なげる。

### (3) 県負担・補助率の考え方

関西圏への販路開拓は県の販売戦略であり、県負担は妥当

### (4) 類似事業の有無

有「大都市圏販路拡大対策事業費」

- ・当該事業により県が行う実需者向けの販路開拓等の取組みは、首都圏に限られ、関西圏における新たな取組が必要。

「飛騨牛プロモーション事業費」

- ・当該事業は、飛騨牛の取扱量の拡大に特化したものであり、幅広く県産農畜水産物の販売促進対策には活用できない。

## 3 事業費の積算 内訳

事業内容	金額	事業内容の詳細
報償費	32	プロポーザル委員報償費
旅費	192	旅費費用弁償、業務旅費
需用費	526	サンプル食材、事務用品
役員費	20	電話、郵便代
委託料	9,230	コーディネーター設置、レストランフェア、販売促進キャンペーン、試食商談会の企画運営
合計	10,000	

## 決定額の考え方

## 4 参考事項

### (1) 各種計画での位置づけ

ぎふ農業・農村基本計画

6-1-(3)-②大都市圏の需要喚起に向けた販売促進の強化

○首都圏、関西圏及び中京圏における農畜水産物のプロモーション

# 事業評価調査書（県単独補助金除く）

新規要求事業

継続要求事業

## 1 事業の目標と成果

### （事業目標）

・何をいつまでにどのような状態にしたいのか

2025年大阪・関西万博に向けて、関西圏における飛騨牛及び天然鮎をはじめとする県産農畜水産物の販路開拓を進めるとともに、県産農畜水産物が食べられる店舗開拓を進める。

### （目標の達成度を示す指標と実績）

指標名	事業開始前 (H30)	R4年度 実績	R5年度 目標	R6年度 目標	終期目標 (R7)	達成率
①ほうれんそう、えだまめ市場シェア	1位	1位	1位	1位	1位	100%
②鮎の市場シェア (大阪市場)	2位	2位	2位	2位	1位	0%
③飛騨牛取扱店舗 (関西圏)	—	11件	13件	14件	15件	73%

### （これまでの取組内容と成果）

令和2年度	・取組内容と成果を記載してください。
令和3年度	・関西圏での県産食材コーディネーター設置 ・オンライン産地見学会の実施 ・食材取扱条件調査の実施
	指標① 目標：1位 実績：1位 達成率：100%
	指標② 目標：1位 実績：2位 達成率：0%
	指標③ 目標：15件 実績：7件 達成率：47%
令和4年度	・関西圏での県産食材コーディネーター設置 ・産地見学会の実施（6月・9月開催、延べ11社参加） ・メニューフェアの実施（飛騨牛11件参加、鮎8件参加） ・食材提案会の実施（ホテルレストランを中心に10社参加）
	指標① 目標：1位 実績：1位 達成率：100%
	指標② 目標：1位 実績：2位 達成率：0%
	指標③ 目標：15件 実績：11件 達成率：73%

## 2 事業の評価と課題

### (事業の評価)

<p>・ <b>事業の必要性</b> (社会情勢等を踏まえ、前年度などに比べ判断)  <small>3：増加している 2：横ばい 1：減少している 0：ほとんどない</small></p>	
(評価) 2	<p>大阪・関西万博など世界的なイベントが行われる機会をとらえて販売促進・PRを図ることは、そのブランド価値向上にとって不可欠な取組みである。</p>
<p>・ <b>事業の有効性</b> (指標等の状況から見て事業の成果はあがっているか)  <small>3：期待以上の成果あり                  2：期待どおりの成果あり                  1：期待どおりの成果が得られていない                  0：ほとんど成果が得られていない</small></p>	
(評価) 2	<p>大阪市場における青果物（ほうれんそう、えだまめ）の市場シェアは1位を維持できている。</p>
<p>・ <b>事業の効率性</b> (事業の実施方法の効率化は図られているか)  <small>2：上がっている 1：横ばい 0：下がっている</small></p>	
(評価) 1	<p>関西圏で専任のコーディネーターを設置することで、飛騨牛や鮎の取扱い店舗の実績が得られている。</p>

### (今後の課題)

<p>・ <b>事業が直面する課題や改善が必要な事項</b>                  飛騨牛や鮎の取扱拡大に向けた新たな販路の開拓と、前年までに開拓した取扱店舗での継続的な県産農畜水産物の取扱い及び取扱品目の拡充</p>
---

### (次年度の方向性)

<p>・ <b>継続すべき事業か。県民ニーズ、事業の評価、今後の課題を踏まえて、今後どのように取り組むのか</b>                  大阪・関西万博の前年になるため、万博期間中の会場内外で県産農畜水産物が利用されるよう、集中的な販路拡大・PRを図る。</p>
---

### (他事業と組み合わせて実施する場合の事業効果)

<p>組み合わせ予定のイベント 又は事業名及び所管課</p>	<p>【〇〇課】</p>
<p>組み合わせる理由 や期待する効果 など</p>	